

## Für die schönste Zeit des Jahres

BestAgePartners e.K.



*Silke Ruge bietet hochwertige exklusive Reisen und Events für die schönste Zeit des Jahres: alle auf die Zielgruppe der „Best Ager“ zugeschnitten.*

**Vor allem an Alleinreisende im besten Alter wendet sich BestAgePartners in Mutterstadt. Mit einem mobilen Reisebüro und ihrer Veranstaltertätigkeit bietet die Unternehmensstarterin Silke Ruge hochwertige exklusive Reisen und Events für die schönste Zeit des Jahres – verbunden mit individuellem Service. Das Angebot reicht von besonderen Urlaubsreisen bis hin zur individuellen Ausarbeitung von speziellen Reiseangeboten.**

„Wir sind keine Singlebörse oder klassische Partnervermittlung. Unser Ziel ist es, Menschen für gemeinsame schöne Unternehmungen zusammen zu bringen, etwa durch die Vermittlung eines Reisepartners mit ähnlichen Interessen, das Zusammenstellen einer hochwertigen Reise mit allem Drum und Dran oder die Organisation von hochwertigen Events“, erklärt die Inhaberin von BestAgePartners. Im vergangenen Jahr habe sie ihr Gewerbe angemeldet. Seit diesem Jahr bietet die 45-jährige Kauffrau zusätzlich zur Reisepartnersuche auch Urlaube an. Dabei arbeite BestAgePartners mit speziell ausgewählten Kooperationspartnern und Spezialisten im Reisesegment zusammen. „Wir wenden uns spe-

ziell an Best Ager, wobei dieses Alter von jedem selbst bestimmt wird“, so die Unternehmerin. Gerade diese Kunden hätten viele Interessen – doch oft fehle der geeignete Partner, um gerade in der schönsten Zeit des Jahres genau diese Interessen mit jemandem zu teilen. Auf Wunsch sei auch eine individuelle Beratung beim Kunden möglich.

„Wir wollen etwas machen, was es bisher auf dem Markt nicht gibt“, betont die seit drei Jahren in Mutterstadt Ansässige. Wichtig sind Silke Ruge dabei die persönliche Kommunikation mit ihren Kunden und der Servicegedanke – verbunden mit Exklusivität. Individual- und Sportreisen, Kreuzfahrten, Wellness- und Gesundheitsreisen und vieles mehr hat die Spezialistin im Angebot – alle auf Best Ager zugeschnitten. Spezialität sind unter anderem altersgerechte kleine Gruppenreisen – auch als Fernreise. Durch viele Trips zu Zielen rund um den Globus kenne sie viele Clubs oder Hotels im gehobenen Segment und interessante Regionen aus eigener Erfahrung, betont die Unternehmerin.

**Besonderes Highlight im Portfolio** sind eigene Veranstaltungen. Für die Kurzreise im August nach Baden-Baden zum „Grossen Rennen von Iffezheim“ – inklusive Kasinoeintritt, Übernachtung und Dinner – sind noch Plätze frei. Drei bis vier Stunden täglich investiere die Inhaberin in den Aus- und Aufbau ihrer Geschäftsidee. Aktuell ist sie dabei, weitere Kontakte zu knüpfen und ihr spezielles Angebot bekannter zu machen. Unterstützung im Bereich Marketing gibt es durch den Ehemann. BestAgePartners will zukünftig als Börse fungieren, die interessierte Menschen bei der Suche nach einem geeigneten Partner für eine gemeinsame Urlaubsgestaltung unterstützt. Langfristiges Ziel der hauptberuflichen Vertrieblerin ist es, das Unternehmen auszubauen und weitere Dienstleistungen zusätzlich anzubieten. (kahy)

 [www.bestageholidays.de](mailto:www.bestageholidays.de)